

WEEKLY REPORT



会長 小平和広 幹事 金子良弘 例会 毎週木曜日 12:30~13:30 旅館 エビスヤ

http://takahata-rc.net 事務局 山形県高島町大字高島911-2/2F tel 0238-52-5440 fax 0238-52-5444

本日の例会 [2493th] 2019. 9. 12

ガバナー公式訪問 町長表敬訪問

前回の例会 [2492th] 2019. 9. 5

ブライズイマージュ 代表 高橋 恵美 氏

- ・点鐘12時30分 小平和広 会長
- ・国歌 君が代
- ・ロータリーソング 奉仕の理想
- ・ソングリーダー 青木道春 君
- ・S A A 木村健彦 君

会長あいさつ

小平和広 会長

皆さんこんにちは。先週はお休みを頂きました。黒澤副会長には代行を務めて頂きありがとうございました。

まずはじめに、本日のお客様をご紹介します。本日は、ブライズイマージュ 代表 高橋恵美様です。後ほどスピーチよろしくお願ひします。

さて本日は、先々週米沢信用金庫の調査役の方より、キャッシュレス化について卓話を頂き、お礼の挨拶の際スマイルも将来電子マネーになるのかな～などと申し上げましたところ、おとこの朝日新聞にお賽銭のキャッシュレス化という記事が掲載されており、皆様の中にもお読みになられた方がいらっしゃると思いますがその内容を紹介します。

現在日本には、スマートフォンを使ったキャッシュレス賽銭は全国に4か所あるそうです。その内の1つである徳島県の平等寺では、半年で約50人、3千円にとどまり市民からはまだまだ受け入れられていないようです。

そのような中、約1千の会員を持つ京都仏教会では、情報が流出すれば信教の自由が侵害される、更に宗教法人では、賽銭は非課税であるがキャッシュレス化すると決済業社が中間に入るため課税される

のではないかとし、キャッシュレスに反対声明を出しました。

私としては、キャッシュレスは仏様もまだ慣れていなく、願い事に気付いてくれないような気がしてご利益があるかどうか心配です。皆様はいかがでしょう。

最後になりますが、9月・10月は行事が目白押しとなっております。来週はガバナー公式訪問となっておりますので皆様のご協力をお願いして挨拶いたします。

それではゆっくりお食事をおとりください。

《幹事報告》

金子 良弘 幹事

- ・ロータリーレート：1ドル=106円
- ・ビジョン声明和訳の変更がありました。
- ・9/12日はガバナー公式訪問例会です。年次計画書をご持参願ひします。

《委員会報告》

親睦活動委員会 高橋 雅明 委員長

- ・9月19日 移動例会「芋煮会」 PM. 6時30分
会費：味来屋 会費：3,000円
多くの皆様のご参加をお願い致します。

会員増強委員会 梅津陽一郎 委員長

- ・新会員推薦状ができました 推薦したい方がおられましたら推薦していただき理事会にご提出願ひします。

スマイルBOX

- ・ゲストの高橋さんに感謝します。 井田 裕子 君
- ・先週お休みを頂きました。黒澤副会長に代行をして頂き感謝いたします。 小平 和広 君

《事務局より》

- ・町立図書館に「ロータリーの友」「ガバナー月信」を置いていただけるようになりました。

ブライズイマージュ 代表 高橋 恵美 氏



職歴 室蘭信用金庫、神奈川県労働金庫湘南ケーブルネットワーク キャスター
イベント司会プロダクション所属
ホテルウェディングプランナー
社員教育講師(日本語し方教育センター)
NHK司会者養成講座修了

現在 ブライズイマージュ 代表 (ブライダルトータルプロデュース)

- ◎一瞬で築くラポールとは？
自己紹介の目的、第一印象ができるまで、コミュニケーションの達人
- ◎傾聴の5段階
聴く力と話す力
- ◎感情のコントロール
快楽と痛みを知る

皆様こんにちは。宜しくお願いします。たまたま今、4か月間にわたりまして、高島町内のある企業のビジネスマナー講習をしております。

一瞬で距離が縮む方法は、「ラポール」(共感)を作る。自分と同じ共通項目が見つかっていくと距離感が縮まります。うなずいてもらえることを話します。もう一つはミラーの法則です。痛みと快楽。痛みを快楽に変えることもできます。お客さまからのクレームは『ラブレター』です。もしもリストラに合いました。その時も、自分がやっとなりたいことができる！事実と解釈はイコールではありません。

北海道から神奈川へ出てきました。その時はイントネーションが違ふと言われカルチャーショックを受けました。そこから話す事が苦になりました。そこで、様々なスクールに通うようになりました。会えて人と話をしようと思いました。会えて人の前に立ちました。Sですよ(笑)なので、苦手な人がいましたら、あえて話に行ってみてはいかがでしょう。

コミュニケーションの話ですが、第一印象は自己紹介をした時に勝手に相手のことを決めてい

ませんか？それが視覚から入る印象です。第一印象は、視覚と聴覚と内容の3つで決まります。視覚が55%、聴覚が38%、内容は7%です。聴くことの方が大変です。傾聴の5段階と言って、目と耳と体を全部傾けて相手の話を聞く。自分の興味のある事だけ聞く、聞いているふりをする、選択をして聞く。していませんか？コミュニケーションが取れているかどうかは、行動に変化が起きているか、起きていないかです。聴くことは感情移入の傾聴です。人間の脳ができるのはたった20分です。話す事は自分でプログラムができます。話しを聞く場合は、落ち込んでいても幸せな話を聞かなくてはいけない時もあります。そのような事を含めると、話すという事に自信を持っていただく方が良いかと思ひます。

社会に出て“この人を目指したい”という「モデリング」になる方がいればセミナーよりも力になります。

聴くことよりも話す事の方がずっと簡単だったと思ひていただきたい。瞬時にラポールを作る。できるだけ「うん。うん。うん」と頷く項目を入れる。共有する。ミラーリング。それを実践して早くなかよしになれる。そして、嫌いな人苦手な人こそ自分からくっついていって仲良くなりましょう。また、解釈の仕方を変えてみると、劇的な変化が起きます。今まで選択しなかったことを選択してみましょう。人生がきっと変わりますよ。

《出席報告》

会員数 48名 出席者数 22名 出席率 45.83 %
前回修正 出席者数 29名 出席率 61.70 %

《メイクアップ》

大浦 英祐 君・桑島 周士 君・高橋 正人 君
小平 和広 様・高梨 恭行 君・庄司 薫 君
山村 義美 君・若林 智次 君・加藤由香里 君
島崎 裕司 君

次回の例会 [2494th] 2019. 9. 19

移動例会

芋煮会 味来屋